## B2 Anspruchsgruppen – Lösungen

Anspruchs- gruppe	Beschreibung der Anspruchsgruppe	Erwartungen an das Unternehmen	Erwartungen des Unternehmens an die Anspruchsgruppe	
nehmen finanzielle Unterneh Mittel zur - Zinszahlı Verfügung, damit - Rückzahl		<ul> <li>Wertsteigerung des Unternehmens</li> <li>Zinszahlungen</li> <li>Rückzahlung des zur Verfügung gestellten Kapitals</li> </ul>	<ul> <li>unkomplizierte und günstige Bedingungen für das zur Verfügung gestellte Kapital</li> </ul>	
Kunden	Personen (natürliche und juristische), die Produkte und Dienstleistungen kaufen	<ul> <li>gutes Preis-/ Leistungsverhältnis</li> <li>gute Beratung und Serviceleistungen</li> <li>grosse Auswahl</li> <li>Produkte sollen ökologische und soziale Mindeststandards erfüllen</li> </ul>	<ul> <li>häufige und teure Einkäufe</li> <li>rasche Bezahlung von Rechnungen</li> </ul>	
Mitarbeitende	erstellen Produkte und Dienstleistungen, die das Unternehmen auf dem Markt anbietet	<ul> <li>gerechte Löhne</li> <li>sicherer Arbeitsplatz</li> <li>Mitwirkungsmöglichk eiten</li> <li>Weiterbildungsmöglic hkeiten</li> </ul>	<ul><li>schnelles und präzises Arbeiten</li><li>Pflichtbewusstsein</li><li>Flexibilität</li></ul>	
Öffentlichkeit NGOʻs	<ul><li>Bevölkerung</li><li>Organisationen</li><li>Medien</li></ul>	<ul><li>Mitspracherecht</li><li>Anhörung</li><li>Nachhaltigkeitsberich te</li></ul>	<ul> <li>Austausch</li> <li>konstruktive und realistische</li> <li>Lösungsvorschläge bei Problemen</li> </ul>	
Staat	<ul><li>Bund</li><li>Kantone</li><li>Gemeinden</li></ul>	- Steuerzahlungen	<ul><li>gute Verkehrs- infrastruktur</li><li>Rechtssicherheit</li></ul>	
Lieferanten	liefern Rohstoffe, Halbfabrikate, Produkte und Dienstleistungen für die Leistungserstellung	<ul> <li>faire Preise</li> <li>regelmässige,</li> <li>frühzeitige und grosse</li> <li>Bestellungen</li> <li>termingerechte</li> <li>Zahlungen der</li> <li>Rechnungen</li> </ul>	- einwandfreie und pünktliche Lieferunger	

Konkurrenz	bietet die gleichen	- Einhaltung von	- Zusammenarbeit in
	oder ähnliche	Patent- und	Branchenverbänden bei
	Produkte oder	Markenschutz	gleichen Interessen
	Dienstleistungen auf	- keinen unlauteren	gegenüber Staat oder
	dem Markt an	Wettbewerb	NGO's

2

а

Umweltsphäre Gesellschaft:

- Politisch: Die politischen Unsicherheiten in Europa schwächen den Euro und stärken den CHF
- Rechtlich: Die Bundesverfassung legitimiert und verpflichtet die Nationalbank im Sinne der wirtschaftlichen Entwicklung des Landes zu intervenieren.

Umweltsphäre Wirtschaft: Die Dynamik der Kapitalmärkte zwang die Nationalbank zur Intervention.

b

- Die Schmiedhauser Electronics AG erzielt weniger Einnahmen pro verkaufter Batterie, nämlich nicht mehr CHF 1'200, sondern nur noch CHF 1'000.
- Der Gewinn der Schmiedhauser Electronics AG geht pro Batterie um CHF 200 zurück.

C.

Anspruchsgruppe	Forderungen	
Kapitalgeber	- Verzicht auf Ausbezahlung einer Dividende	
	- Kredit zum Aufbau einer neuen Fabrik im Euroraum	
Kunden	- Bezahlung der Rechnungen in CHF anstatt in EUR (Erfüllung	
	der Forderung jedoch wenig wahrscheinlich)	
Mitarbeiter	- Verzicht auf das alljährliche Weihnachtsessen	
	- Lohnkürzungen (durch Kündigung und Neuanstellung)	
	- Löhne der Grenzgänger in Euro bezahlen	
	- Weniger Boni	
	- Längere Arbeitszeiten (z.B. für den gleichen Lohn 1.5h länger	
	arbeiten)	
	- Personalentlassungen	
Staat	- Senkung der Gebühren und Steuern	
	- Weniger Gesetzes (Deregulierung)	
	- Erhöhung des Prozentsatzes für die Exportrisikogarantie	
	- Kurzarbeitsentschädigung	
Lieferanten	- Günstigere Einkaufspreise für die Batteriehüllen	

Individuelle Lösungen

3

## a und b

Anspruchsgruppe	Forderungen
Schüler	- kompetente Lehrpersonen
	- Ausbildung und Vorbereitung für die Zukunft
	- Fairness

Anspruchsgruppe	Forderungen	
Eltern	- kompetente Lehrpersonen	
	- Ausbildung und Vorbereitung für die Zukunft	
	- Kontrolle	
	- tiefe Kosten	
Lehrerschaft und	- angemessene Entlohnung	
andere Beschäftigte	- gutes Arbeitsklima	
(z.B. Hausdienst)	- Freiheit in der Unterrichtsgestaltung	
Staat	- positives Feedback in der Öffentlichkeit	
Kanton	- gute Ausbildung für die Schüler	
	- tiefe Kosten für das Bildungswesen	
Öffentlichkeit	- keine Gesetzesverstösse	
Medien	- kompetente Lehrpersonen	
andere Bildungs-	- fairer Wettbewerb	
institutionen	- evtl. Kooperation	

4

a

Anspruchsgruppe	Forderungen	
Kapitalgeber	- hohe Gewinne	
	- Sicherheit	
	- gutes Image des Kinos	
	- hohe Verzinsung des eingesetzten Kapitals	
Kunden (Kinobesucher)	- aktuelle Filme	
	- grosse Auswahl an Filmen	
	- günstige Tickets	
	- Parkplatzmöglichkeit in der Nähe	
	- gute Erreichbarkeit (auch mit ÖV)	
	- kurze Wartezeit an der Kasse	
	- bequeme Sessel	
	- hohe Bildqualität	
	- sauberer Kinosaal	
	- Verpflegungsmöglichkeiten	
Kunden (Kino-Verein)	- eigenes Vereinslokal im Kino selber zur	
	Nachbesprechung des Films	
	- tiefere Eintrittspreise für Mitglieder	
Kunden (Sponsoren)	- vor Film in Werbung erscheinen	
	- grosses Werbeplakat bei der Kinokasse	
Mitarbeiter	- hohes Einkommen	
	- gute Sozialleistungen	
	- sicherer Arbeitsplatz	
	- gute Arbeitsbedingungen	
	- angenehmes Arbeitsklima	
	- Lohnzuschlag für Abend- und Wochenendarbeit	
	- mind. einmal pro Monat kein Wochenenddienst	

Anspruchsgruppe	Forderungen
Öffentlichkeit (Anwohner)	- nicht immer die Spätvorstellung betreuen müssen
	- wenig Lärmbelastung
	- kein Abfall
	- angemessene Lösung des Parkplatzproblems,
	genügend Parkplätze damit kein Schleichverkehr
	für die Parkplatzsuche im Quartier entsteht
Staat (Stadt)	- Imageaufbesserung
	- Arbeitsplätze
	- angemessene Lösung der Parkplatzsituation
	- angemessene Lösung für Abfallproblematik
	- pünktliche und vollständige Bezahlung der Steuern
	- Einhaltung der Altersvorschriften
	- Kombi-Ticket Kino-Bus mit den städtische
	Busbetrieben zusammen
Lieferanten (Filmproduzenten)	- Anteil an den Einnahmen eines Kinotickets
	- Rezension von den Besuchers über den Film
Konkurrenten (andere Kinos)	- faires Verhalten
	- evtl. Kooperation
	- nicht dieselben Filme zeigen
- nicht zu grosse Unterschiede bei den Eintritt	
Kunden	⇔ Kunden
Die Kunden wollen ein grosses Film	nangebot Kunden wünschen sich günstige

Kunden	<b>⇔</b>	Kunden
Die Kunden wollen ein grosses Filmangebot		Kunden wünschen sich günstige
und lange Öffnungszeiten. Diese		Kinoeintritte und billige
Forderungen erhöhen die Kosten für die		Verpflegungsmöglichkeiten.
Betreiber des Kinos. Der Mehraufwand wird		
möglicherweise auf die Eintrittspreise		
abgewälzt.		
Mitarbeiter	<b>⇔</b>	Kunden
Die Arbeiterschaft des Kinos möchte ein ho-		Kunden wünschen sich günstige
hes Einkommen. Hohe Lohnkosten verteuern		Kinoeintritte und billige
die Eintrittspreise.		Verpflegungsmöglichkeiten.
Kunden	<b>⇔</b>	Anwohner
Die Kunden möchten lange Öffnungszeiten		Die Anwohner wünschen sich eine
des Kinos.		möglichst geringe Lärmbelastung.
Kapitalgeber	<b>⇔</b>	Mitarbeiter
Die Kapitalgeber erwarten eine hohe Rendite		Die Arbeitskräfte eines Unternehmens er-
ihres investierten Kapitals. Je höher der Ge-		warten ein hohes Einkommen und gute
winn des Kinos, desto höher die Verzinsung		Sozialleistungen.
des Kapitals. Hohe Lohnkosten führen zu ei-		
ner Verminderung des		
Unternehmensgewinns.		

Individuelle Lösungen